Вакансия: "Менеджер отдела продаж новых автомобилей"

актуальна на 04.11.2026

Нет опыта - до 100 000

Обязанности

Ваши должностные обязанности:

1. Консультирование клиентов, продажа автомобилей и дополнительного оборудования
2. Сопровождение клиентов в процессе покупки автомобилей
3. Работа с входящим клиентским трафиком
4. Организация и проведение тест-драйвов
5. Предложение финансовых услуг
6. Ежедневная отчетность
7. Поддержания долгосрочных отношений с клиентами

Требования

Наши пожелания к кандидатам:

1. Опыт в активных продажах будет Вашим преимуществом
2. Стремление к профессиональному росту и здоровые амбиции
3. Грамотная устная и письменная речь
4. Знание 1С, CRM
5. Активный стаж вождения от 2-х лет.

Условия

Мы предлагаем:

1. Престижную работу в крупном автомобильном холдинге России с более чем двадцатилетней историей.
2. Официальное трудоустройство по ТК РФ. График работы 5/2, плавающие выходные.
3. Место работы: г. Тула, ул. Октябьская, 320А
4. Уникальную возможность построить карьеру в автобизнесе, а также регулярно проходить обучение внутри Компании.
5. Льготные условия на приобретение, обслуживание личного автомобиля, а также всю продукцию и услуги Компании.
6. Участие в корпоративных спортивных мероприятиях вместе с семьей и друзьями.

г. Тула, ул. Октябрьская, д. 320А
Тел: +7 (4872) 571-000
Email: info@hyundai-ai.ru
cars.hyundai-ai.ru

Hyundai – Зарегистрированная торговая марка