## Вакансия: "Менеджер отдела продаж новых автомобилей"

актуальна на 22.11.2025

Нет опыта - до 100 000

## Обязанности

Ваши должностные обязанности:

- 1. Консультирование клиентов, продажа автомобилей и дополнительного оборудования
- 2. Сопровождение клиентов в процессе покупки автомобилей
- 3. Работа с входящим клиентским трафиком
- 4. Организация и проведение тест-драйвов
- 5. Предложение финансовых услуг
- 6. Ежедневная отчетность
- 7. Поддержания долгосрочных отношений с клиентами

## Требования

Наши пожелания к кандидатам:

- 1. Опыт в активных продажах будет Вашим преимуществом
- 2. Стремление к профессиональному росту и здоровые амбиции
- 3. Грамотная устная и письменная речь
- 4. Знание 1C, CRM
- 5. Активный стаж вождения от 2-х лет.

## **Условия**

Мы предлагаем:

- 1. Престижную работу в крупном автомобильном холдинге России с более чем двадцатилетней историей.
- 2. Официальное трудоустройство по ТК РФ. График работы 5/2, плавающие выходные.
- 3. Место работы: г. Тула, ул. Октябьская, 320А
- 4. Уникальную возможность построить карьеру в автобизнесе, а также регулярно проходить обучение внутри Компании.
- 5. Льготные условия на приобретение, обслуживание личного автомобиля, а также всю продукцию и услуги Компании.
- 6. Участие в корпоративных спортивных мероприятиях вместе с семьей и друзьями.

